

**Τίτλος Θέσης:** Credit Analyst, Junior

**Μονάδα Υποδοχής:** Διεύθυνση Τραπεζικής Μεσαίων Επιχειρήσεων

**Τόπος Εργασίας:** Αθήνα

**Μοντέλο Εργασίας:** 100% on site

**Κύριες Αρμοδιότητες:**

- ανάλυση και αξιολόγηση αιτημάτων επιχειρηματικής πελατείας, κατόπιν σχετικών συναντήσεων με πελάτες, σε άμεση συνεργασία με τον αρμόδιο Relationship Manager και τον Επικεφαλής Τομέα
- σύνταξη εισηγητικών σημειωμάτων που περιλαμβάνουν ανάλυση οικονομικών δεδομένων, αξιολόγηση κινδύνων, σκοπούμενης κερδοφορίας κλπ., με σκοπό τη λήψη απόφασης ανάληψης πιστωτικών κινδύνων
- συνεργασία με στελέχη των υπεύθυνων Μονάδων για την υλοποίηση της πιστοδοτικής απόφασης
- διαρκής παρακολούθηση συναλλακτικής συμπεριφοράς των πελατών
- υποστήριξη στη σύνταξη εσωτερικών αναφορών

**Οφέλη / Προκλήσεις:**

Η Διεύθυνση είναι υπεύθυνη για τη συνολική διαχείριση της σχέσης (αξιολόγηση, διαπραγμάτευση, έγκριση, παρακολούθηση συνεργασίας, cross-selling, κλπ) με επιχειρήσεις με ετήσιο κύκλο εργασιών από € 2,5 εκ. έως € 50 εκ.. Ο υποψήφιος θα έχει την δυνατότητα να:

- αποκτήσει ευρεία γνώση τόσο της οικονομικής ανάλυσης όσο και των πιστοδοτικών και λοιπών τραπεζικών εργασιών
- εργασθεί σε ένα δυναμικό περιβάλλον με προοπτικές εξέλιξης

**Προδιαγραφές Θέσης:**

- **Ακαδημαϊκές σπουδές:**
  - Πτυχίο Οικονομικής κατεύθυνσης (συμπεριλαμβάνοντας Διοίκηση Επιχειρήσεων).
  - Μεταπτυχιακός τίτλος οικονομικής κατεύθυνσης θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν
- **Ξένες Γλώσσες:**
  - Πολύ καλή γνώση της Αγγλικής γλώσσας επιπέδου C1, που θα προκύπτει είτε από σχετικό τίτλο είτε από σπουδές σε αγγλόφωνο Πανεπιστήμιο
- **Γνώσεις Η/Υ:**
  - Άριστη γνώση MS Office
- **Εξειδικευμένες Γνώσεις:**
  - Συναφής επαγγελματικός τίτλος / πιστοποίηση (ACCA, CFA κλπ.) θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν
- **Ατομικά χαρακτηριστικά / Δεξιότητες:**
  - Εστίαση στο αποτέλεσμα
  - Ικανότητα αναλυτικής και συνθετικής προσέγγισης των θεμάτων
  - Πελατοκεντρική αντίληψη
  - Μεθοδικότητα, οργάνωση, ανάληψη πρωτοβουλιών για λήψη σταθμισμένων αποφάσεων
  - Επικοινωνιακές δεξιότητες, ομαδικό πνεύμα και δεξιότητες αποτελεσματικής διαπραγμάτευσης
  - Επιρροή και πειθώ
  - Ικανότητα προφορικής και γραπτής έκφρασης, ιδιαίτερα σε ότι αφορά στη χρηματοοικονομική ορολογία